**Contexto comercial internacional**

Según los informes de la OMC el comercio internacional en los países del G20 se aceleró fuertemente en el tercer trimestre de 2017 anotando un incremento del 4,3% (el màs alto desde el 2011), revirtiendo así la tendencia a la “ralentización” que culminó en 2016.

Los datos del informe publicado en febrero de 2018 , aunque positivos, enseñan nuevos factores disruptivos en la ecuación “comercio-tecnología-empleo” y señalan en los países emergentes (como Argentina ) un “transición” del empleo de la clase media en la industria hacia los servicios . El informe explica también el “impacto de la creciente competencia de las importaciones chinas en el mercado laboral de EEUU y el rol del comercio en el trabajo industrial con estimaciones de impacto negativo del 1,5 % -Long- a 15-20% Krugman, Hicks y Devaraj) .

Esto era un presagio de los recientes anuncios del Presidente Trump respecto a las importaciones de acero y aluminio así como el cierre de las importaciones de biodiesel argentino en base a una acusación de dumping que ha sido rechazada por el propio tribunal de solución de controversias comerciales de la OMC.

Y de la altamente difundida declaración del 1 de marzo “Trade wars are good and easy to win” replicada secamente por el Presidente Tusk del Consejo Europeo.

**Incremento de la adopción de medidas restrictivas al comercio –inclusive trade remedies, barreras sanitarias y fitosanitarias y obstáculos técnicos-.**

Un cierto alivio mostraron los datos sobre medidas restrictivas al comercio. El G20 publica regularmente un informe: Report on G20 Trade Measures.

En el Report publicado el 2 de noviembre de 2017 se indica que “los miembros del G20 implementaron en 2017 “solamente” 3 medidas restrictivas por mes contra 6 por mes en el año precedente”. Pero esto significa que se siguen acumulando estas medidas y la tendencia que arroja una acumulación de mas de 1600 nuevas restricciones puestas en vigencia desde 2008 en los miembros del G20 de las cuales menos del 30 % han sido luego desmanteladas .

Claramente nos alejamos cada vez más del paradigma del libre comercio elaborado en el siglo XX. (Ver en este sitio Crisis del Multilateralismo -2012- y El futuro de las negociaciones sobre el comercio internacional -2013-)

Parece oportuno señalar el avance del modelo de “comercio administrado ” entre los países industrializados miembros del G20.

**Ver también el informe publicado en derechoyred en marzo de 2017.**

**El rol de las transnacionales.**

Según un estudio publicado el 16 julio 2014 , las transnacionales mundiales -40.000 empresas con 250.000 filiales- representan casi la mitad del comercio mundial de bienes y servicios . ver [www.globalpoliciy.org](http://www.globalpoliciy.org)

En Argentina según el informe de ZENI publicado por EL Cronista (16-2-2017 ) entre las diez principales exportadoras de granos, aceites y productos agropecuarios solo tres son nacionales : Aceitera General Deheza (AGD) ,Vicentin y la Asociación de Cooperativas Argentinas (ACA). Según los datos del Ministerio de Agroindustria las 7 primeras son Cargill (10,9 millones de ton en la última campaña ) y la primera en ,por lo menos, los últimos 10 años, seguida por Bunge (9,1 millones), Dreyfus (8,3) ADM/Toepfer (6,3 casi todo sin procesar). Luego el quinto lugar es para AGD con 6,3 millones ton incluyendo 70% de productos elaborados y completan la lista Nidera y Nobre (controladas por el grupo chino COFCO) , Vicentin, Glencore y ACA.

Cargill, el mayor comerciante mundial de commodities y la mayor compañía privada de EEUU en ventas registró con 150.000 empleados sólo en EEUU U$S 107.000 millones en ingresos el último año fiscal

**Las cadenas globales de valor.**

De allí la gravitación de las cadenas de valor , la importancia de integrarse a ellas , la necesidad de analizar su desempeño en la construcción o deconstrucción de la competitividad de cada sector , los precios de transferencia aplicados a las importaciones y las exportaciones (según los métodos de evaluación de la OCDE) y finalmente eventuales perturbaciones fiscales (todos los problemas relacionados con la evasión y elusión fiscal , particularmente los encuadrados por la OCDE dentro del programa BEPS - erosión de la base imponible y desplazamiento de beneficios-.).

**Las ventajas competitivas de Argentina frente a las nuevas oportunidades y desafíos.**

Y, en este contexto, Argentina cuenta con recursos humanos y naturales importantes y potencialidades a desarrollar.

Los adelantos tecnológicos y las innovaciones introducidas en la producción agropecuaria gracias a la síntesis entre la industria metalmecánica , la electrónica y el software y la biotecnología nos acreditan para jugar un rol mayor en la bioeconomía. Nuestra meta no debería ser llegar a los supermercados sino exportar los insumos del INTA, la CONAE, el CONICET , la Bolsa de Rosario y los equipos de las exitosas empresas santafecinas a todas las explotaciones agrícolas del mundo. Probablemente muchos países se ilusionarían con el modelo de producción argentino . Está pendiente el diseño preciso de bienes y servicios para integrar paquetes exportables standarizados y certificados.

Y por supuesto contamos con bases y elementos significativos para insertarnos en los nuevos negocios y perspectivas de la **economía del conocimiento** (**Ver** en este sitio La economía del conocimiento y los nuevos desafíos), de **la economía verde** (**Ver**  La economía verde. oportunidades y desafíos) y de la **economía del ambiente** (**Ver** Economía del Ambiente.

**Ileana Di Giovan**